



CRITEO DIVULGA RESULTADOS SÓLIDOS DO TERCEIRO TRIMESTRE DE 2025

**Eleva previsão de margem para o ano fiscal de 2025
Anuncia intenção de mudar sua sede para Luxemburgo e listar ações ordinárias na Nasdaq.
Nomeia Edouard Dinichert, veterano da Amazon, como Chief Customer Officer.**

NOVA YORK - 29 de outubro de 2025 - Criteo S.A. (NASDAQ: CRTO) ("Criteo" ou a "Empresa"), a plataforma global que conecta o ecossistema de comércio, anunciou hoje os resultados financeiros do terceiro trimestre, encerrado em 30 de setembro 2025.

Destaques financeiros do terceiro trimestre de 2025:

A tabela a seguir resume os nossos resultados financeiros consolidados relativos ao trimestre e aos nove meses encerrados em 30 de setembro de 2025:

	Trimestre encerrado em			Nove meses encerrados em		
	30 de setembro			30 de setembro		
	2025	2024	Mudança YoY	2025	2024	Mudança YoY
	(em milhões, exceto dados de LPA)					
Resultados GAAP						
Receita	\$470	\$459	2%	US\$ 1.404	US\$ 1.380	2%
Lucro bruto	\$256	\$232	11%	\$752	\$682	10%
Lucro líquido	\$40	\$6	552%	\$103	\$43	141%
Margem de lucro bruto	55%	51%	4 ppt	54%	49%	5 ppt
LPA diluído	US\$ 0,70	US\$ 0,11	536%	US\$ 1,75	US\$ 0,69	154%
Fluxo de caixa de atividades operacionais	\$90	\$58	56%	\$151	\$89	70%
Caixa e equivalentes de caixa	\$255	\$209	22%	\$255	\$209	22%
Resultados não GAAP¹						
Contribuição ex-TAC	\$288	\$266	8%	\$845	\$787	7%
EBITDA ajustado	\$105	\$82	28%	\$287	\$246	16%
LPA diluído ajustado	US\$ 1,31	US\$ 0,96	36%	US\$ 3,32	US\$ 2,84	17%
Fluxo de caixa livre (FCF)	\$67	\$39	74%	\$76	\$35	115%

¹ A Contribuição ex-TAC, o EBITDA Ajustado, a Margem EBITDA Ajustada, o LPA Diluído Ajustado e o Fluxo de Caixa Livre não são medidas calculadas de acordo com os Princípios Contábeis Geralmente Aceitos nos Estados Unidos (U.S. GAAP).

FCF/EBITDA ajustado	64%	47%	17 ppt	27%	14%	13 ppt
---------------------	-----	-----	--------	-----	-----	--------

"O crescimento do nosso investimento em mídia no trimestre reflete o progresso contínuo da nossa estratégia. Nossa capacidade de gerar resultados mensuráveis em todos os canais continua a diferenciar a Criteo e a impulsionar os negócios", afirmou Michael Komasiniski, CEO da Criteo. "Estamos avançando em inovação, utilizando commerce data e IA para posicionar a Criteo na vanguarda da IA agentiva e entregar valor sustentável aos acionistas."

Destaques operacionais

- A Criteo investiu² US\$ 4,3 bilhões em mídia nos últimos 12 meses e US\$ 1 bilhão no terceiro trimestre de 2025, um aumento de 4% YoY (ano a ano) em moeda constante.³
- A contribuição da retail media, excluindo os custos de aquisição de tráfego (ex-TAC), cresceu 11% YoY em moeda constante.³.
- Expandimos a adoção para mais de 4.100 marcas e ampliamos nossa rede de varejistas com novos parceiros, incluindo DoorDash, Sephora, The Fragrance Shop, Zepto, Migros, Interdiscount e Massmart.
- A Criteo foi nomeada a primeira parceira de Retail Media onsite do Google, permitindo que os anunciantes escalem suas campanhas em toda a rede de varejistas da Criteo através do Google Search Ads 360.
- A contribuição ex-TAC da mídia de performance aumentou 5% YoY em moeda constante³. • Alocamos US\$ 115 milhões em capital para recompra de ações nos primeiros nove meses de 2025.
- Nomeamos o veterano da Amazon, Edouard Dinichert, como Chief Customer Officer.

² Investimento em mídia é definido como o investimento em mídia ativado em nome de nossos clientes de Retail Media e nossos clientes de Mídia de Performance.

³ As medidas em moeda constante excluem o impacto das flutuações cambiais e são calculadas aplicando-se as taxas de câmbio mensais do ano anterior às transações denominadas em moedas de liquidação ou cobrança diferentes do dólar americano.

Resumo financeiro

A receita do terceiro trimestre de 2025 foi de US\$ 470 milhões, o lucro bruto foi de US\$ 256 milhões e a contribuição ex-TAC foi de US\$ 288 milhões. O lucro líquido do terceiro trimestre de 2025 foi de US\$ 40 milhões, representando US\$ 0,70 por ação em base diluída. O EBITDA ajustado do terceiro trimestre de 2025 foi de US\$ 105 milhões, resultando em um LPA (lucro por ação) diluído ajustado de US\$ 1,31. Conforme relatado, a receita do terceiro trimestre aumentou 2%, o lucro bruto aumentou 11% e a contribuição ex-TAC aumentou 8%. Em moeda constante, a receita do terceiro trimestre de 2025 permaneceu estável e a contribuição ex-TAC aumentou 6%. O fluxo de caixa das atividades operacionais foi de US\$ 90 milhões no terceiro trimestre de 2025 e o fluxo de caixa livre foi de US\$ 67 milhões no terceiro trimestre de 2025. Em 30 de setembro de 2025, tínhamos US\$ 296 milhões em caixa e títulos negociáveis em nosso balanço patrimonial.

Sarah Glickman, Chief Financial Officer, afirmou: “Apresentamos um forte crescimento da receita e da margem EBITDA ajustada, com um robusto fluxo de caixa livre, demonstrando a força do nosso modelo operacional. Estamos equilibrando uma execução operacional disciplinada com investimentos inteligentes em inovação em IA para agregar valor aos acionistas.”

Resultados do terceiro trimestre de 2025

Receita, lucro bruto e contribuição ex-TAC

A receita aumentou 2% YoY no terceiro trimestre de 2025, ou permaneceu estável em moeda constante, atingindo US\$ 470 milhões (terceiro trimestre de 2024: US\$ 459 milhões). O lucro bruto aumentou 11% YoY no terceiro trimestre de 2025, chegando a US\$ 256 milhões (terceiro trimestre de 2024: US\$ 232 milhões). A margem de lucro bruto foi de 55% (terceiro trimestre de 2024: 51%). A contribuição ex-TAC aumentou 8% YoY no terceiro trimestre, ou 6% em moeda constante, atingindo US\$ 288 milhões (terceiro trimestre de 2024: US\$ 266 milhões).

- A receita da Retail Media aumentou 10%, ou 10% em moeda constante, e a contribuição da Retail Media ex-TAC aumentou 11%, ou 11% em moeda constante, impulsionada pela força contínua da Retail Media onsite, novas integrações de clientes e crescentes efeitos de rede da plataforma.
- A receita da Mídia de Performance aumentou 1%, ou diminuiu (1)% em moeda constante, e a contribuição da Mídia de Performance ex-TAC aumentou 7%, ou 5% em moeda constante, graças à excelência do nosso conjunto de soluções de comércio que ajudam os anunciantes a gerar performance mensurável em toda a jornada do consumidor. Esse aumento foi parcialmente compensado pela redução dos serviços de AdTech.

Lucro líquido e lucro líquido ajustado

O lucro líquido aumentou para US\$ 40 milhões no terceiro trimestre de 2025 (terceiro trimestre de 2024: lucro líquido: US\$ 6 milhões). O lucro líquido distribuído aos acionistas da Criteo foi de US\$ 38 milhões, ou US\$ 0,70 por ação em base diluída (terceiro trimestre de 2024: lucro líquido distribuído aos acionistas de US\$ 6 milhões, ou US\$ 0,11 por ação em base diluída).

O lucro líquido ajustado, uma medida financeira não GAAP (Princípios Contábeis Geralmente Aceitos nos EUA), aumentou para US\$ 70 milhões, ou US\$ 1,31 por ação em base diluída (terceiro trimestre de 2024: US\$ 56 milhões, ou US\$ 0,96 por ação em base diluída).

EBITDA ajustado e despesas operacionais

O EBITDA ajustado foi de US\$ 105 milhões, representando um aumento de 28% YoY (terceiro trimestre de 2024: US\$ 82 milhões), impulsionado por uma maior contribuição ex-TAC no período e por uma gestão de custos eficaz. A margem EBITDA ajustada, ou EBITDA ajustado, foi de 36% (terceiro trimestre de 2024: 31%).

As despesas operacionais diminuíram 8% YoY para US\$ 205 milhões (terceiro trimestre de 2024: US\$ 222 milhões), com uma gestão rigorosa da alocação de recursos e redução na despesa com remuneração baseada em ações. As despesas operacionais não GAAP permaneceram estáveis YoY, em US\$ 158 milhões (terceiro trimestre de 2024: US\$ 158 milhões).

Fluxo de caixa, posição de caixa e liquidez financeira

O fluxo de caixa das atividades operacionais foi de US\$ 90 milhões no terceiro trimestre de 2025 (US\$ 58 milhões no terceiro trimestre de 2024).

O fluxo de caixa livre aumentou para US\$ 67 milhões no terceiro trimestre de 2025 (US\$ 39 milhões no terceiro trimestre de 2024). Nos últimos 12 meses, o fluxo de caixa livre foi de US\$ 222 milhões.

O caixa e equivalentes de caixa e títulos negociáveis foram de US\$ 296 milhões, uma redução de US\$ 36 milhões em comparação com 31 de dezembro de 2024, após investir US\$ 115 milhões em recompras de ações nos nove meses encerrados em 30 de setembro de 2025.

Em 30 de setembro de 2025, a Empresa possuía liquidez financeira total aproximada de US\$ 811 milhões, incluindo posição de caixa, títulos negociáveis, linha de crédito rotativo e ações em tesouraria reservadas para fusões e aquisições.

Redomiciliação para Luxemburgo e listagem direta

A Empresa também anunciou sua intenção de transferir o domicílio legal da França para Luxemburgo por meio de uma conversão transfronteiriça (a “Conversão”) e substituir sua estrutura de American Depositary Shares (“ADS”) por ações ordinárias a serem listadas diretamente na Nasdaq. A redomiciliação para Luxemburgo e a listagem direta das ações ordinárias da Criteo na Nasdaq oferecem benefícios significativos, incluindo a eliminação da maior parte das complexidades legais atualmente aplicáveis à Criteo, o aumento da flexibilidade na alocação de capital e a ampliação da base acionária.

A Conversão deverá ser concluída no terceiro trimestre de 2026, sujeita à consulta prévia ao conselho de trabalhadores da Criteo e a determinadas condições de fechamento, incluindo a aprovação dos acionistas. Após a Conversão, a Criteo pretende prosseguir com a transferência de seu domicílio fiscal de Luxemburgo para os Estados Unidos, o que permitiria uma maior elegibilidade para os principais índices de ações dos Estados Unidos, caso o Conselho de Administração determine que tal ação seja do melhor interesse da Criteo e de seus acionistas.

2025 Perspectivas de negócios

As declarações prospectivas a seguir refletem as expectativas da Criteo em 29 de outubro de 2025.

Guidance para o exercício fiscal de 2025:

- Continuamos a prever que a Contribuição ex-TAC crescerá entre +3% e +4% em moeda constante.
- Prevemos agora uma margem EBITDA ajustada de aproximadamente 34% da contribuição ex-TAC, em comparação com nosso guidance anterior de 33% a 34%.

Guidance para o quarto trimestre de 2025:

- Contribuição ex-TAC entre **US\$ 325 milhões e US\$ 331 milhões**, ou -5% a -3% YoY em moeda constante.
- EBITDA ajustado entre **US\$ 113 milhões e US\$ 119 milhões**.

O guidance da Empresa para o quarto trimestre de 2025 reflete o impacto temporário de alterações de escopo previamente comunicadas a dois clientes específicos da área de retail media e não deve ser considerada como previsão para 2026.

O guidance acima para o ano fiscal que termina em 31 de dezembro de 2025 pressupõe as seguintes taxas de câmbio para as principais moedas que impactam nossos negócios: uma taxa de câmbio dólar americano-euro de 0,886, uma taxa de câmbio dólar americano-íenes japoneses de 149, uma taxa de câmbio dólar americano-libra esterlina de 0,756, uma taxa de câmbio dólar americano-won coreano de 1.409 e uma taxa de câmbio dólar americano-real brasileiro de 5,81.

O guidance acima pressupõe que nenhuma aquisição adicional seja concluída durante o último trimestre de 2025.

A reconciliação das projeções de Contribuição ex-TAC, EBITDA Ajustado e margem EBITDA Ajustada com as medidas U. S. GAAP correspondentes mais próximas não está disponível sem esforços excessivos, devido à elevada variabilidade, complexidade e baixa visibilidade no que diz respeito aos encargos excluídos dessas medidas não GAAP; em particular, as medidas e os efeitos da despesa com remuneração baseada em ações, especificamente relacionada a essas remunerações, que são diretamente impactadas por flutuações imprevisíveis no preço de nossas ações. A variabilidade dos encargos acima mencionados poderia ter um impacto significativo em nossos resultados financeiros futuros de acordo com os princípios U. S. GAAP.

Medidas financeiras não GAAP

Este press release e seus anexos incluem as seguintes medidas financeiras definidas como medidas financeiras não GAAP pela Comissão de Valores Mobiliários dos EUA ("SEC"): Contribuição ex-TAC, EBITDA Ajustado, Margem EBITDA Ajustada, Lucro Líquido Ajustado, LPA Diluído Ajustado, Fluxo de Caixa Livre e Despesas Operacionais Não GAAP. Essas medidas não são calculadas de acordo com os princípios U.S. GAAP.

A contribuição ex-TAC é um indicador de rentabilidade semelhante ao lucro bruto. É calculada deduzindo-se os custos de aquisição de tráfego (TAC, Traffic Acquisition Costs) da receita e reconciliada com o lucro bruto por meio da exclusão de outros custos de receita. A contribuição ex-TAC não é um indicador calculado de acordo com os Princípios Contábeis Geralmente Aceitos nos Estados Unidos (U.S. GAAP). Incluímos a Contribuição ex-TAC porque ela é uma medida-chave utilizada pela nossa administração e conselho de administração para avaliar o desempenho operacional, elaborar planos operacionais futuros e tomar decisões estratégicas. Em particular, acreditamos que essa medida pode fornecer parâmetros úteis para comparações entre períodos de nossos negócios. Assim, acreditamos que a Contribuição ex-TAC fornece informações úteis aos investidores e outros interessados para compreender e avaliar nossos resultados operacionais da mesma forma que nossa administração e conselho de administração.

O EBITDA ajustado é nosso lucro consolidado antes de receitas (despesas) financeiras, impostos sobre o rendimento, depreciação e amortização, ajustado para eliminar o impacto da remuneração relacionada com ações, que inclui a remuneração dos prêmios de ações atribuídos aos colaboradores e os honorários dos administradores relativos à aquisição de ações, custos dos serviços de pensões, determinados custos de aquisição, determinados custos de reestruturação, integração e transformação, e outros itens não recorrentes ou não monetários que afetam o lucro líquido e que não consideramos indicativos do desempenho contínuo de nossos negócios. O EBITDA ajustado e a margem de EBITDA ajustada são indicadores-chave utilizados pela nossa administração e conselho de administração para compreender e avaliar nosso desempenho operacional principal e tendências, para preparar e aprovar nosso orçamento anual e para desenvolver planos operacionais de curto e longo prazo. Em particular, acreditamos que o EBITDA ajustado e a margem de EBITDA ajustada podem fornecer medidas úteis para comparações entre períodos de nossos negócios. Assim, acreditamos que o EBITDA ajustado e a margem EBITDA ajustada fornecem informações úteis aos investidores e ao mercado em geral para compreender e avaliar nossos resultados operacionais da mesma forma que nossa administração e conselho de administração.

O Lucro Líquido Ajustado é nosso lucro líquido ajustado para eliminar o impacto da remuneração relacionada a ações, que inclui remuneração por meio de prêmios em ações para funcionários e honorários de diretores por compras de ações, a amortização de ativos relacionados com aquisições, determinados custos de reestruturação, integração e transformação, determinados custos de aquisição, outros itens não recorrentes ou não monetários que afetam o resultado líquido e que não consideramos indicativos do desempenho contínuo dos nossos negócios, bem como o impacto fiscal desses ajustes. O Resultado Líquido Ajustado e o LPA diluído ajustado são indicadores-chave utilizados pela nossa administração e pelo conselho de administração para avaliar o desempenho operacional, elaborar planos operacionais futuros e tomar decisões estratégicas relativas à alocação de capital. Em particular, acreditamos que o Resultado Líquido Ajustado e o LPA diluído ajustado podem fornecer indicadores úteis para comparações entre períodos da nossa atividade. Consequentemente, acreditamos que o Lucro Líquido Ajustado e o LPA diluído ajustado fornecem informações úteis aos investidores e ao mercado em geral para compreender e avaliar nossos resultados operacionais da mesma forma que nossa administração e o conselho de administração.

O Fluxo de Caixa Livre é definido como o fluxo de caixa proveniente das atividades operacionais, deduzido das aquisições de ativos intangíveis, ativos fixos tangíveis e da variação nas contas a pagar relacionadas com ativos intangíveis e ativos fixos tangíveis. A Conversão do Fluxo de Caixa Livre é definida como o fluxo

de caixa livre dividido pelo EBITDA Ajustado. O Fluxo de Caixa Livre e a Conversão do Fluxo de Caixa Livre são indicadores-chave utilizados pela nossa administração e conselho de administração para avaliar a capacidade da Empresa de gerar caixa. Conseqüentemente, acreditamos que o Fluxo de Caixa Livre e a Conversão do Fluxo de Caixa Livre permitem uma análise mais completa e abrangente dos nossos fluxos de caixa disponíveis.

As Despesas Operacionais Não GAAP são nossas despesas operacionais consolidadas ajustadas para eliminar depreciação e amortização, remuneração relacionada a ações, que inclui remuneração por meio de prêmios em ações para funcionários e honorários de diretores por compras de ações, custos de serviços de pensão, certos custos de reestruturação, integração e transformação, certos custos de aquisição e outros itens não recorrentes ou não monetários. A Empresa utiliza as Despesas Operacionais não GAAP para entender e comparar os resultados operacionais entre períodos contábeis, para fins de orçamento e previsão internos, para planos operacionais de curto e longo prazo e para avaliar e mensurar nosso desempenho financeiro e a capacidade de nossas operações de gerar caixa. Acreditamos que as Despesas Operacionais Não GAAP refletem nossas despesas operacionais contínuas de uma maneira que permite comparações significativas entre períodos e análises de tendências em nossos negócios. Como resultado, acreditamos que as Despesas Operacionais Não GAAP fornecem informações úteis aos investidores para entender e avaliar nosso desempenho operacional principal e suas tendências da mesma forma que nossa administração, e para comparar os resultados financeiros entre períodos. Além disso, as Despesas Operacionais Não GAAP são um componente essencial no cálculo do EBITDA Ajustado, que é um dos principais indicadores que a empresa utiliza para fornecer suas perspectivas de negócios trimestrais e anuais à comunidade de investidores.

Consulte as tabelas financeiras complementares incluídas no apêndice deste press release para obter uma reconciliação entre a Contribuição ex-TAC e o lucro bruto, o EBITDA ajustado e o resultado líquido, o Resultado Líquido Ajustado e o resultado líquido, o Fluxo de Caixa Livre e o fluxo de caixa das atividades operacionais, e as Despesas Operacionais Não GAAP e as despesas operacionais, em cada caso, com a medida mais comparável segundo os princípios contábeis geralmente aceitos nos EUA (U.S. GAAP). O uso de medidas financeiras Não GAAP apresenta limitações como ferramenta analítica, e você não deve considerar essas medidas Não GAAP isoladamente ou como substitutas da análise de nossos resultados financeiros, conforme divulgados de acordo com os princípios U.S. GAAP. Algumas dessas limitações são: 1) outras empresas, incluindo empresas do nosso setor com modelos de negócios semelhantes, podem abordar o impacto do TAC de forma diferente; e 2) outras empresas podem reportar Contribuição ex-TAC, EBITDA Ajustado, Lucro Líquido Ajustado, Fluxo de Caixa Livre, Despesas Operacionais Não GAAP ou medidas com designações semelhantes, mas calculá-las de forma diferente ou em regiões diferentes, o que reduz sua utilidade como medidas comparativas. Devido a essas e outras limitações, você deve considerar essas medidas juntamente com nossos resultados financeiros de acordo com os princípios U.S. GAAP, incluindo receita e lucro líquido.

Divulgação de declarações prospectivas

Este press release contém declarações prospectivas, incluindo projeções de resultados financeiros para o trimestre que termina em 31 de dezembro de 2025 e para o ano que termina em 31 de dezembro de 2025, nossas expectativas em relação à nossa oportunidade de mercado e perspectivas de crescimento futuro, bem como outras declarações que não são fatos históricos e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais sejam materialmente diferentes. Os fatores que podem causar ou contribuir para tais diferenças incluem, entre outros: falhas relacionadas à nossa tecnologia e à nossa capacidade de inovar e responder às mudanças tecnológicas; incerteza quanto à nossa capacidade de acessar um fornecimento consistente de inventário de publicidade display na internet e expandir o acesso a esse inventário; investimentos em novas oportunidades de negócios e o cronograma desses investimentos; se os benefícios projetados de aquisições ou transações estratégicas, incluindo a Conversão, se materializarão conforme o esperado; incerteza quanto às operações e expansão internacionais, inclusive relacionadas a mudanças nas condições políticas ou econômicas de um país ou região específica (como mudanças ou novas tarifas); o impacto da concorrência ou da internalização de serviços por parte dos clientes; incertezas quanto a mudanças legislativas, regulatórias ou autorregulatórias relacionadas a questões de privacidade de dados e o impacto dos esforços de outros participantes do nosso setor para cumpri-los; nossa capacidade de obter e utilizar determinados dados em decorrência das preocupações dos consumidores com relação à coleta e ao compartilhamento de dados, bem como possíveis limitações no acesso a dados de terceiros; incapacidade de aprimorar nossa marca de forma economicamente viável; taxas de crescimento recentes não serem indicativas de crescimento futuro; flexibilidade do cliente para aumentar ou diminuir os gastos; nossa capacidade de gerenciar o crescimento, possíveis flutuações nos resultados operacionais, nossa capacidade de expandir nossa base de clientes e o impacto financeiro da maximização da Contribuição ex-TAC, bem como riscos relacionados a oportunidades e planos futuros, incluindo a incerteza do desempenho e dos resultados financeiros futuros esperados; mudanças nas condições políticas, econômicas e competitivas gerais e nas condições específicas do mercado; mudanças adversas no setor de marketing; mudanças nas leis aplicáveis ou nas práticas contábeis; incapacidade de obter a votação necessária dos acionistas para aprovar as propostas necessárias para concluir a Conversão; incapacidade de satisfazer quaisquer outras condições para a Conversão, incluindo a condição de que a opção de resgate de ações em troca de dinheiro em conexão com a Conversão não seja exercida acima de um determinado limite; a não conclusão da Conversão; o impacto ou resultado de quaisquer processos judiciais ou ações regulatórias que possam ser instauradas contra nós em relação à Conversão; a impossibilidade de listar nossas ações na Nasdaq após a Conversão ou de manter nossa listagem posteriormente; a incapacidade de aproveitar as potenciais oportunidades estratégicas proporcionadas pela Conversão e de concretizar os potenciais benefícios da mesma; a interrupção dos planos e operações atuais em decorrência da Conversão; a interrupção dos relacionamentos da Empresa, incluindo com funcionários, proprietários de terras,

fornecedores, credores, parceiros, governos e acionistas; o desempenho financeiro futuro da Criteo após a Conversão, incluindo nossa taxa de crescimento prevista e oportunidade de mercado; mudanças nos direitos dos acionistas em decorrência da Conversão; a impossibilidade de rescindir o contrato de depósito e retirar nossas ações ordinárias do depositário para encerrar nosso programa de ADS em relação à Conversão; a dificuldade de adaptação à operação sob as leis de Luxemburgo; o adiamento ou abandono da Conversão pelo nosso conselho de administração até três dias antes da assembleia geral de acionistas para votação sobre o assunto; após a conclusão da Conversão, um atraso ou impossibilidade de nossa capacidade de transferir nossa sede para os Estados Unidos por meio da fusão com uma subsidiária americana recém-incorporada e integralmente controlada, por qualquer motivo; custos ou impostos relacionados à Conversão; e os riscos detalhados periodicamente na seção "Fatores de Risco" e em outras partes dos documentos e relatórios apresentados pela Empresa à SEC, incluindo o Relatório Anual da Empresa no Formulário 10-K apresentado à SEC em 28 de fevereiro de 2025, e os Relatórios Trimestrais subsequentes no Formulário 10-Q, a Declaração de Registro no Formulário S-4 que deverá ser apresentada em conexão com a Conversão, bem como futuros documentos e relatórios da Empresa. É importante ressaltar que, neste momento, as condições macroeconômicas, incluindo a inflação e a flutuação das taxas de juros nos EUA, impactaram e podem continuar a impactar os negócios, a situação financeira, o fluxo de caixa e os resultados operacionais da Criteo. Assim sendo, uma declaração prospectiva não constitui uma previsão nem uma garantia de eventos ou circunstâncias futuras, e esses eventos ou circunstâncias futuras podem não ocorrer. Não se deve depositar confiança indevida nas declarações prospectivas, que se referem apenas à data deste press release.

Salvo nos casos previstos na lei, a Empresa não assume nenhum dever ou obrigação de atualizar as declarações prospectivas contidas neste press release como resultado de novas informações, eventos futuros, mudanças nas expectativas ou por algum outro motivo.

Informações adicionais e onde encontrá-las

Em relação à Conversão, a Criteo pretende apresentar uma Declaração de Registro no Formulário S-4 à SEC, que incluirá uma declaração de procuração preliminar para uma assembleia especial de acionistas da Criteo para aprovar a Conversão e também constituirá um prospecto preliminar. Após a Declaração de Registro no Formulário S-4 ser declarada efetiva, a declaração de procuração/prospecto definitiva e outros documentos relevantes serão disponibilizados aos acionistas da Criteo na data de registro estabelecida para votação sobre a Conversão e as demais propostas relacionadas à Conversão, conforme estabelecido na declaração de procuração/prospecto. A Criteo também poderá apresentar outros documentos relevantes à SEC referentes à Conversão. Este press release não substitui as declarações de registro, a declaração de procuração/prospecto (se e quando disponível) ou qualquer outro documento que a Criteo possa apresentar à SEC com relação à Conversão. A declaração de procuração/prospecto definitiva será enviada aos acionistas da Criteo. OS INVESTIDORES E DETENTORES DE TÍTULOS SÃO INSTADOS A LER ATENTAMENTE E NA ÍNTEGRA A DECLARAÇÃO DE REGISTRO, A DECLARAÇÃO DE PROCURAÇÃO/PROSPECTO, QUAISQUER ALTERAÇÕES OU SUPLEMENTOS A ESSES DOCUMENTOS E QUAISQUER OUTROS DOCUMENTOS RELEVANTES QUE POSSAM SER ARQUIVADOS NA SEC, QUANDO ESTIVEREM DISPONÍVEIS, POIS CONTERÃO INFORMAÇÕES IMPORTANTES SOBRE A CRITEO E A CONVERSÃO.

Os acionistas poderão obter cópias desses materiais (se e quando estiverem disponíveis) e de outros documentos que contenham informações importantes sobre a Criteo e a Conversão, assim que tais documentos forem apresentados à SEC, gratuitamente, por meio do site da SEC em www.sec.gov. Cópias dos documentos apresentados à SEC pela Criteo são disponibilizadas gratuitamente no site de relações com investidores da Criteo em <https://criteo.investorroom.com>.

Nenhuma oferta ou solicitação

Este press release tem caráter meramente informativo e não constitui, nem se destina a constituir, uma oferta, convite ou solicitação de oferta ou convite para a compra, aquisição, subscrição, venda ou alienação de quaisquer títulos, ou a solicitação de qualquer voto ou aprovação em qualquer jurisdição, nos termos da Conversão ou de outra forma, nem deverá haver qualquer venda, emissão ou transferência de títulos em qualquer jurisdição em violação da legislação aplicável.

Participantes na solicitação

A Criteo, seus diretores, alguns de seus executivos e outros funcionários podem ser considerados participantes na solicitação de procurações dos acionistas da Criteo em relação à Conversão. Informações sobre os diretores e executivos da Criteo estão disponíveis na declaração de procuração para a Assembleia Geral Ordinária de Acionistas da Criteo de 2025, apresentada à SEC em 29 de abril de 2025. Os investidores podem obter informações adicionais sobre o interesse desses participantes lendo a declaração de procuração/prospecto e outros materiais relevantes sobre a Conversão, que serão apresentados à SEC quando estiverem disponíveis. Esses documentos podem ser obtidos gratuitamente nas fontes indicadas acima em “Informações adicionais e onde encontrá-las”.

Informações sobre a teleconferência

A equipe de gestão sênior da Criteo discutirá os resultados da empresa em uma teleconferência que ocorrerá hoje, 29 de outubro de 2025, às **8:00 AM ET, 1:00 PM CET**. A teleconferência será transmitida ao vivo pelo site da empresa em <https://criteo.investorroom.com/> e ficará disponível para reprodução posteriormente.

- Estados Unidos: +1 800 836 8184
- Internacional: +1 646 357 8785
- França 080-094-5120

Solicite para ingressar na chamada "**Criteo**".

Sobre a Criteo

Criteo (NASDAQ: CRTO) é a plataforma global de commerce intelligence que gera performance para marcas, agências, varejistas e publishers. Com commerce data proprietário, proveniente de mais de US\$ 1 trilhão em vendas anuais e duas décadas de inovação em IA, a Criteo ajuda empresas em todo o ecossistema a tomar decisões mais inteligentes e alcançar melhores resultados, ao mesmo tempo que oferece experiências mais relevantes aos consumidores. Com milhares de clientes e parcerias sólidas no varejo global e no comércio digital, a Criteo fornece a tecnologia e os insights que as empresas precisam para competir e crescer. Para mais informações, visite criteo.com/br/.

Contatos

Criteo Investor Relations

Melanie Dambre, m.dambre@criteo.com

Criteo Public Relations

Jessica Meyers, j.meyers@criteo.com

Informações financeiras em breve

CRITEO S.A.